



Offre d'emploi

Représentant aux ventes et développement

Date : 27/01/2012

Lieu de travail : Québec

Postes disponibles aux ventes :

Le rôle du représentant sera de mettre à profit ses habiletés de communication et de persuasion afin de promouvoir et de vendre avec professionnalisme les produits et services offerts par Le Groupe Sports-Inter Plus.

Description du poste :

- Effectuer de la prospection
- Présenter les différents produits et services offerts
- Analyser les besoins de la clientèle et recueillir toutes informations permettant le développement des stratégies commerciales de l'entreprise
- Assurer les suivis clients
- Identifier de nouvelles opportunités d'affaires
- Accomplir toutes autres tâches connexes

Scolarité : Diplôme d'études collégiales

Description des compétences :

- Avoir une bonne connaissance des marchés en équipements sportifs
- Avoir les aptitudes et qualités requises pour accomplir toutes les tâches reliées à la vente
- Détenir un excellent niveau de communication relationnelle et de négociation
- Avoir une certaine facilité avec les principaux systèmes informatiques
- Aimer relever de nouveaux défis

Langue(s) demandée(s) :

Français : Très bonne connaissance et dextérité du français parlé et écrit

Anglais : Très bonne connaissance de l'anglais parlé est un atout

Salaire offert : Très compétitif avec possibilité d'avancement rapide

Statut d'emploi : Permanent de jour (horaire de 8h00 à 17h00 – 40hrs/semaine)

Date prévue d'entrée en fonction : Dès que possible

Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae à emploi@sports-inter.com.